

СОЮЗ
«ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА ГОРОД НИЖНИЙ ТАГИЛ»

622036, г. Нижний Тагил, пр. Мира, д. 56
Тел./факс (3435) 41-55-08
E-mail: tppnt@mail.ru, www.tppnt.pф



UNION
«CHAMBER OF COMMERCE AND
INDUSTRY NIZHNY TAGIL»

56 Mira pr, Nizhny Tagil, Sverdlovsk region, 622036
Fax +7 (3435) 41-55-08
E-mail: tppnt@mail.ru, www.tppnt.pф

Союз «Торгово-промышленная палата город Нижний Тагил» приглашает
на курс повышения квалификации с выдачей удостоверения по программе:
**«Контрактная система в сфере закупок товаров, работ, услуг:
правовое регулирование» 120 часов**

(разработано в соответствии с профессиональным стандартом от «10» сентября 2015 г. № 625н
«Специалист в сфере закупок»)

Для кого курс: специалисты государственных учреждений, сотрудники контрактных служб, специалисты служб закупа унитарных предприятий, руководители учреждений, предприниматели и собственники бизнесов.

Ожидаемый результат обучения:

- **Повышение квалификации по всем стандартам Министерства образования**
- **Формирование полного алгоритма размещения заказа: от А до Я**
- Изучение и анализирование новых Постановлений, Распоряжений правительства РФ, и прочих нормативных актов, регулирующих контрактную систему в 2023 - 2024 годах
- Получение документов об образовании, соответствующих все требованиям законодательства
- Полное обновление знаний и обмен опытом

Организационная информация

Формат обучения: очно-заочно

Выпускные испытания: тестирование

Даты проведения обучения: февраль-март 2023 г.

Даты проведения очной части обучения: 13 февраля 2023 г.

Место проведения очной части: пр. Мира, д. 56, 4 этаж, конференц-зал

Стоимость обучения: 9 000 рублей за одного слушателя

Спикеры:

Долгих Илья Викторович - сертифицированный преподаватель-практик

Вершинин Алексей Сергеевич - сертифицированный преподаватель-практик

По окончании курса слушателям будут выданы удостоверения о повышении квалификации, позволяющее занимать должность контрактного управляющего в государственных учреждениях.



Содержание программы повышения квалификации

1. Основы контрактной системы:

- 1) Субъекты правоотношений, информационное обеспечение закупок, электронный документооборот
- 2) Принципы контрактной системы и их значение в процессе реализации закупок
- 3) Основные термины и определения закона о государственных закупках

2. Кадровое обеспечение деятельности заказчика

- 1) Контрактная служба и контрактные управляющие, комиссия по определению поставщика, комиссия по приемке результатов закупки как право заказчика, экспертиза результатов закупки.
- 2) Требования к компетентности работников контрактной службы и членов закупочной комиссии.
- 3) Комиссия по приемки и эксперты заказчиков – ключевые нюансы работы

3. Порядок подготовки к размещению заказа

- 1) Алгоритм размещения закупки: техническое задание как отправная точка.
- 2) Демпинг цены как следствие не доработанного технического задания на закупку.
- 3) Преамбула к техническому заданию – что должно перейти в контракт в раздел «Порядок приемки»
- 4) Нормирование закупок: правила использования электронного каталога. Что делать, если в электронном каталоге объект закупки указан с ошибкой или он противоречит действующим национальным стандартам. Признание вины заказчика.
- 5) Нормирование закупок: роль ст. 19 в формировании описательной части. Требования контролирующих органов к нормированию закупок.
- 6) Технические требования заказчика и технический паспорт изделия – что имеет большую юридическую силу. Анализ споров и административной практики.
- 7) Торговые знаки и каталожные номера. Как правильно обосновать использование конкретного производителя.
- 8) Проработка технического задания «в глубину». Как правильно обозначить границу детализации проработки технических характеристик. Обзор практики Верховного суда.

4. Начальная максимальная цена контракта – опыт ценообразования в закупках

- 1) Формирования начальной максимальной цены (НМЦК) контракта. Обзор статьи 22 44-ФЗ. Способы определения НМЦК.
- 2) Метод анализа рынка как приоритетный метод ценообразования. Рекомендации Министерства экономического развития по расчету цены из ценовых источников.
- 3) Новые подходы к требованиям обоснованности закупки.
- 4) Особенности формирования НМЦК при проведении закупок без указания объема. Содержание закупочной документации.
- 5) Ошибки заказчиков при проведении закупок без указания объема.

5. Особенности планирования закупок

- 1) Изменения в подходах к планированию закупок, изменения ПП РФ 1279
- 3) Новые правила планирования закупок по п. 4 и по п. 5 части 1 ст. 93,
- 2) Административная ответственность за нарушения порядка планирования закупок

6. Национальный режим в закупках. Преимущества участникам закупок. Требования к участникам закупок

1) Понятие национального режима. Структура нормативных документов и порядок их применения на практике.

2) Новое в нормативных правовых актах, которые приняты в отношении статьи 14 44-ФЗ : особенности покупки программного обеспечения, новые запреты на допуск иностранных товаров от 30.03.2020 ПП РФ 617 и ПП РФ 616 и пр.

3) Участники закупок, которым отдается преимущества и порядок предоставления преимуществ. Новый порядок работы комиссии в закупках, в которых указаны преимущества участникам закупок.

4) Обзор основных и дополнительных требований к поставщикам в рамках ст. 31 и ПП РФ 99. Реестр «особых» поставщиков на электронных торговых площадках.

5) Единая квалификация участника на новый стандарт отбора компаний-поставщиков

6) Регистрация документов, которые подтверждают соответствие участников закупки дополнительным требованиям. Обязанности операторов ЭТП проверять документы, представленные участниками закупок. Сроки проверки площадкой документов, подтверждающих соответствие дополнительным требованиям

7. Способы закупок. Порядок обоснования выбранного способа

1) Конкурс в электронной форме и порядок его проведения. Содержание извещения. Новые правила формирования электронных извещений. Преимущества и недостатки процедуры. Новые правила проведения процедуры. Порядок оценки конкурсных заявок.

2) Электронный аукцион. Преимущества и недостатки процедур с единственным критерием оценки заявок. Алгоритм проведения аукциона. Новые правила размещения извещений в электронной форме. Роль оператора электронной торговой площадки. Порядок подачи и рассмотрения заявок участников. Новые требования к содержанию заявок участников и указание этих требований в аукционной документации. Типовые ошибки заказчиков и участников.

3) Особенности проведения закрытых конкурсов и аукционов. Основания для проведения закупок закрытыми способами.

4) Порядок размещения запроса котировок в электронной форме – принципиально новые правила и основания для проведения процедуры (вступили в силу с 01.04.2021). Содержание котировочных заявок и основания для их отклонения. Работа с электронной торговой площадкой. Электронные протоколы. Типовые ошибки заказчиков и участников.

5) Закупка у единственного поставщика. Основания для размещения заказа не конкурентным способом по ст. 93 44-ФЗ. Документальное сопровождение процедуры. Типовые ошибки заказчиков.

6) Особенности проведения закупки у единственного поставщика в электронной форме до 3 млн. Требования к извещению о проведении закупки. Содержание предложения участников. Порядок подачи участниками предложений заказчику. Электронные протоколы при проведении закупок у единственного поставщика в электронной форме . Регистрация контрактов с единственным поставщиком в реестре контрактов : сроки и особенности.

8. Содержание государственного контракта. Порядок изменения условий контракта

1) Новое определение контракта в рамках статьи 3 44-ФЗ. Контракт как гражданско-правовой договор для бюджетных учреждений. Статья 34 44-ФЗ о контракте. Существенные условия государственных (муниципальных) контрактов.

2) Условие об ответственности участников и заказчиков. Требование Постановления Правительства РФ от 05 сентября 2017 г. N 1042 "Об утверждении Правил определения размера штрафа».

3) Банковское сопровождение контрактов.

4) Порядок внесения изменений в контракт при его заключении и исполнении. Регистрация контракта и изменений в реестре контрактов. Формирование отчетности об исполнении контрактов.

5) Расторжение контракта. Алгоритм одностороннего отказа от исполнения контракта. Претензионная работа с поставщиком. Обязанность заказчика отменять решение об одностороннем отказе от исполнения контракта.

6) Особенности исполнения и изменения контракта, предметом которого является строительство. Особенности электронного активирования в контрактах.

7) Новый порядок согласования права заключения контракта по результатам проведения крупных закупок. Нормативные акты, регулирующие процесс согласования.

9. Итоговая аттестация слушателей: тестирование